

延鋒汽車內飾印度工廠





延鋒汽車內飾印度工廠

QAD 供應商門戶網站改善汽車 公司的供應商管理和客戶服務

公司: 延鋒汽車內飾

延鋒汽車內飾(簡稱YFAI)是汽車內飾行業的全球領導者。總部設在上海,該公司在20個國家擁有約110家製造工廠和技術中心,及遍佈於全球超過33,000多名的員工。

他們為大部份的汽車品牌設計、開發和製 造汽車內飾零部件。

延鋒汽車內飾成立於2015年,是由中國最大的汽車供應商之一的延鋒和汽車座椅的全球領導者Adient合資成立的企業。 Yanfeng India Automotive Trim Systems是一家位於印度的生產工廠,專門生產儀表板、車門飾板和齒輪箱中控台等產品。



概要	
公司	延鋒汽車內飾
集團總部	上海;中國
產業	汽車
產品	汽車內飾件
使用的解決方案	QAD Supplier Portal



有效管理多個供應商

YFAI 印度工廠沒有與其 22 家供應商進行 24/7 即時的信息共享。缺乏溝通常常導致庫存管理出現存貨過剩、短缺以及客戶訂單無 法及時完成等問題。

採購是在 Excel 表格中手動完成的。預測已發送給供應商,但未能即時更新。這意味著需求變化和波動不能持續傳達,導致出現以下問題:零部件無法準時送達;未知日期的庫存調度;缺少關於供應商是否部分出貨或全部出貨的信息。





由於這些問題,當客戶一般訂單,無法及 時完成時,習慣性的需要支出特級的空運 運費。

"當 YFAI 於 2012 年在印度開業時,我們只為一家大型汽車公司提供服務。但印度工廠已經變得相當成功,成交量很大,這增加了我們運營的複雜性。最重要的是,客戶對將 ERP 集成到我們的 ERP 的期望變得非常關鍵" YFAI 印度工廠總經理兼CEO 的 Sandeep Kularni 表示。"傳統上我們通過人工發送方式來管理我們的供應鏈時間表,跟踪這些時間表和人工輸入材料的可用性 — 這些存在很多易犯的錯誤。我們需要升級我們的供應鏈,因為我們以往的管理的方式已不再足夠。"

解決方案:與 QAD 供應商門戶網站進行 即時通信

"我們涌過與 QAD 團隊的討論,瞭解了

QAD 的 Supplier Portal (供應商門戶) · "Kularni 先生繼續表示。"團隊定期拜訪我們,為我們更新 QAD 為市場帶來的新東西。我們在一段很長時間內一直在討論如何內改善供應商管理,當我們聽到QAD 供應商門戶時,我們很想知道它是如何運作的。一旦我們看到了 QAD 供應商門戶可以做什麼,我們就知道它非常適合

90%

有效降低

出貨退回比例

25%

有效降低

在庫庫存及解決 庫存短缺及過剩問題

QAD 供應商門戶通過提取關鍵庫存、訂單和相關數據,以促進整個供應鏈的即時通信並經由安全的網路存取,讓供應商具備可視性。它是一個基於雲端的解決方案,可以與任何 ERP 集成,無論客戶端或供應商的 ERP 是基於雲還是內部部署。供應商門戶作的作用如同 data-poller,將數據推送到 ERP 或從 ERP 推送數據。供應商使用網路瀏覽器訪問供應商門戶網路瀏覽器訪問供應商門戶網站,並可為發票、物料清單,規格和其他類型的文檔提供自助服務。透過供應商可以取得採購訂單和發票信息、GRN(Goods Receiving Note,收貨確認單)和退料資訊,所有這些都是即時的及易於使用的格式。

QAD 供應商門戶提供簡單的供應商建置 方式,無需添置硬體。該計劃實施迅速, 廣泛被供應商所接受。



我們。"

CUSTOMER CASE STUDY YFAI INDIA

好處:庫存控制·成本節約·一致 客戶發 貨

"我們通過實施供應商門戶所取得的最大成就之一,就是我們現在能夠提供供應商預測和即時的滾動計劃,"SCM經理Sameer VC做了補充說明。"這縮短了交貨時間,並最佳化了出貨流程。使用供應商門戶和即時的預先出貨通知(ASN),我們的供應商已經注意到不再有任何對預測、日程安排和供應需求的混淆。而且,我們現在已與所有子供應商實現無縫electronic connectivity(電子交易),這是MMOG/LE認證的要求。"

QAD 供應商門戶網站中提供的警報和例外事件通知功能,有助於 YFAI India 更好地管理供應商的存貨交付和質量問題,使 YFAI 及其供應商能夠更加主動地優化其生產計劃績效。



YFAI India 正在體驗使用供應商門戶網站的其他好處,其中包括:

- 庫存週轉率增加,從40轉變為70
- 庫存減少 25%, 消除短缺/過剩問題
- 可以減少一個全職員工編制
- 訂單交付退回減少了90%
- 緊急空運從每月 1-2 次降至 8 個月內兩次
- 更快的貨款處理和遵守信用條件,簡 化發票處理流程
- 條碼應用的標準化

"我們的供應商已經非常地適應了QAD供應商門戶網站。他們現在有六個月的預測,可根據需要即時更新。YFAI印度工廠和我們所有的供應商,現在可以根據這些可更新的時間表來規劃資源、機器,人力及所有事項。供應商門戶應用系統確實幫助了YFAI印度工廠完成了很多我們自己所設定的里程碑和基準。" Kularni先生作了總結。

"

自實施 QAD 供應商門戶以來,現在我們從供應商聽到 — "供應商門戶網站易於使用,我們其他客戶也沒有給我們提供如此清晰明確的時間表。"

Sandeep Kularni, YFAI 印度分公司總經理及 CEO

